

**Перечень изменений, внесенных в Положение о закупке товаров работ, услуг
СПб ГУП «АТС Смольного»**

Пункт Положения	Редакция (от 24.10.2023)	Новая редакция (от 25.12.2023)
2.7.	2.7. Предприятие, с целью реализации единого и равного подхода к оценке и сопоставлению заявок участников, применяющих различные системы налогообложения, применяет единый базис оценки цены, предложенной участником закупки, без учета НДС, при одновременном соблюдении следующих условий: – Обоснование начальной (максимальной) цены договора методом сопоставимых рыночных цен (анализ рынка) осуществляется путем сбора ценовой информации и коммерческих предложений без учета НДС; – Начальная (максимальная) цена договора не включает в себя НДС; – Участники закупки при подаче заявок указывают цену без учета НДС; – Оценка цены договора, заключаемого по результатам закупки, осуществляется в соответствии с ценой, предложенной в заявке участника – без учета НДС. – Заключение договора происходит по цене, предложенной победителем – без учета НДС; – Какие-либо вычеты из ценовых предложений, применение иных особенностей оценки и сопоставления заявок в отношении разных категорий налогоплательщиков не производится; – Требования, предъявляемые к участникам закупочной процедуры, применяются в равной степени ко всем участникам закупки и не содержат положений, обязывающих победителя закупки заключить договор по результатам закупки по цене меньшей, чем предложена в ходе проведения закупки; – В документации о закупке установлено одно значение	2.7. Предприятие, с целью реализации единого и равного подхода к оценке и сопоставлению заявок участников, применяющих различные системы налогообложения, применяет единый базис оценки цены, предложенной участником закупки, без учета НДС, при одновременном соблюдении следующих условий: – Обоснование начальной (максимальной) цены договора методом сопоставимых рыночных цен (анализ рынка) осуществляется путем сбора ценовой информации и коммерческих предложений без учета НДС; – Начальная (максимальная) цена договора не включает в себя НДС; – Участники закупки при подаче заявок указывают цену без учета НДС; – Оценка цены договора, заключаемого по результатам закупки, осуществляется в соответствии с ценой, предложенной в заявке участника – без учета НДС. – Заключение договора происходит по цене, предложенной победителем – без учета НДС; – Какие-либо вычеты из ценовых предложений, применение иных особенностей оценки и сопоставления заявок в отношении разных категорий налогоплательщиков не производится; – Требования, предъявляемые к участникам закупочной процедуры, применяются в равной степени ко всем участникам закупки и не содержат положений, обязывающих победителя закупки заключить договор по результатам закупки по цене меньшей, чем предложена в ходе проведения закупки; – В документации о закупке установлено одно значение

	начальной (максимальной) цены договора для всех участников закупки, независимо от применяемой системы налогообложения – без учета НДС; – Сравнение ценовых предложений участников закупки проводится по единым правилам, вне зависимости от применяемой ими системы налогообложения – без учета НДС; Если победитель является плательщиком НДС, сумма выплат по договору увеличивается на размер НДС, исчисляемый победителем и возмещаемый Предприятием, при условии предоставления счета-фактуры.	начальной (максимальной) цены договора для всех участников закупки, независимо от применяемой системы налогообложения – без учета НДС; – Сравнение ценовых предложений участников закупки проводится по единым правилам, вне зависимости от применяемой ими системы налогообложения – без учета НДС; Если победитель является плательщиком НДС, сумма выплат по договору увеличивается на размер НДС, исчисляемый победителем и возмещаемый Предприятием, при условии предоставления счета-фактуры.<u>Исключен.</u>
6.8.48.	6.8.48. Приобретаются услуги или научно-исследовательские работы по анализу и/или экспертизе доступных технологий и/или возможных технических решений в сфере телекоммуникаций, стоимостью не более 500 000,00 руб. (без учета НДС).	6.8.48. Приобретаются услуги или научно-исследовательские работы по анализу и/или экспертизе доступных технологий и/или возможных технических решений в сфере телекоммуникаций, стоимостью не более 500 000,00 руб. ((включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи) без учета НДС).
6.8.53.	-	<u>6.8.53. Закупка в электронном магазине с участием СМиСП, предусмотренная разделом 20 настоящего Положения, признана несостоявшейся.</u>
9.3.7.	9.3.7. обоснование начальной (максимальной) цены договора либо цены единицы товара, работы, услуги, включая информацию о расходах на перевозку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и других обязательных платежей (за исключением налога на добавленную стоимость);	9.3.7. обоснование начальной (максимальной) цены договора либо цены единицы товара, работы, услуги, включая информацию о расходах на перевозку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и других обязательных платежей (за исключением налога на добавленную стоимость);
11.1.	11.1. При проведении любого конкурентного способа закупки Предприятие вправе устанавливать требование об обеспечении заявки на участие в конкурентной закупке в случае, если начальная (максимальная) цена договора превышает 5 000 000 (Пять миллионов) рублей (без учета НДС). Размер обеспечения составляет не более 5 (пяти) % от начальной (максимальной) цены договора.	11.1. При проведении любого конкурентного способа закупки Предприятие вправе устанавливать требование об обеспечении заявки на участие в конкурентной закупке в случае, если начальная (максимальная) цена договора превышает 5 000 000 (Пять миллионов) рублей ((включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи) без учета НДС). Размер обеспечения составляет не более 5 (пяти) % от начальной (максимальной) цены договора.
13(1).2	13(1).2. В случае если начальная (максимальная) цена договора или максимальное значение цены договора не превышает 50	13(1).2. В случае если начальная (максимальная) цена договора или максимальное значение цены договора не превышает 50

	(пятьдесят) миллионов рублей (без учета НДС), Заказчик размещает в ЕИС извещение о проведении редукциона и документацию о закупке не менее, чем за 3 (три) рабочих дня до даты окончания срока подачи заявок на участие в редукционе. В случае если начальная (максимальная) цена договора или максимальное значение цены договора превышает 50 (пятьдесят) миллионов рублей (без учета НДС), Заказчик размещает в ЕИС извещение о проведении редукциона и документацию о закупке не менее, чем за 5 (пять) рабочих дней до даты окончания срока подачи заявок на участие в редукционе.	(пятьдесят) миллионов рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>), Заказчик размещает в ЕИС извещение о проведении редукциона и документацию о закупке не менее, чем за 3 (три) рабочих дня до даты окончания срока подачи заявок на участие в редукционе. В случае если начальная (максимальная) цена договора или максимальное значение цены договора превышает 50 (пятьдесят) миллионов рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>), Заказчик размещает в ЕИС извещение о проведении редукциона и документацию о закупке не менее, чем за 5 (пять) рабочих дней до даты окончания срока подачи заявок на участие в редукционе.
13(1).4.	13(1).4. Редукцион может проводиться только в случаях, если предметом договора, заключаемого по результатам проведения редукциона, является: ... — поставка телекоммуникационного оборудования, в случае если начальная (максимальная) цена договора или максимальное значение цены договора превышает 50 миллионов рублей (без учета НДС); — выполнение/оказание иных работ/услуг, в случае если начальная (максимальная) цена договора или максимальное значение цены договора превышает 50 миллионов рублей (без учета НДС); — ...	13(1).4. Редукцион может проводиться только в случаях, если предметом договора, заключаемого по результатам проведения редукциона, является: ... — поставка телекоммуникационного оборудования, в случае если начальная (максимальная) цена договора или максимальное значение цены договора превышает 50 миллионов рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>); — выполнение/оказание иных работ/услуг, в случае если начальная (максимальная) цена договора или максимальное значение цены договора превышает 50 миллионов рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>); — ...
14.3.	14.3. Предприятие вправе осуществлять закупку путем проведения запроса котировок при условии, что начальная (максимальная) цена договора не превышает 5 000 000 (пяти) миллионов рублей (без учета НДС).	14.3. Предприятие вправе осуществлять закупку путем проведения запроса котировок при условии, что начальная (максимальная) цена договора не превышает 5 000 000 (пяти) миллионов рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>).

15.3.	15.3. Предприятие вправе осуществлять закупку путем проведения запроса предложений при условии, что начальная (максимальная) цена договора не превышает 5 000 000,00 (пяти) миллионов рублей (без учета НДС), при этом, помимо основных критериев – цены договора и деловой репутации – устанавливаются любые критерии оценки заявки, указанные в разделе 10 настоящего Положения. Минимальное количество критериев – два.	15.3. Предприятие вправе осуществлять закупку путем проведения запроса предложений при условии, что начальная (максимальная) цена договора не превышает 5 000 000,00 (пяти) миллионов рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>), при этом, помимо основных критериев – цены договора и деловой репутации – устанавливаются любые критерии оценки заявки, указанные в разделе 10 настоящего Положения. Минимальное количество критериев – два.
	20.1.2. Цена договора, заключенного с применением такого способа закупки, не должна превышать 20 (Двадцать) млн. рублей (без учета НДС).	20.1.2. Цена договора, заключенного с применением такого способа закупки, не должна превышать 20 (Двадцать) млн. рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>).
20.1.3.	20.1.3. Закупка в электронном магазине с участием СМиСП может проводиться если предмет такой закупки включен в утвержденный и размещенный в ЕИС перечень товаров, работ, услуг, закупки которых Заказчик обязан осуществлять у СМиСП и соблюдено одно из следующих условий: – Начальная (максимальная) цена договора не превышает 300 000,00 (Триста тысяч) рублей (без учета НДС), при этом предмет закупки может быть любым; – Приобретаются канцелярские/ хозяйственные/ сантехнические товары и изделия на сумму не более 20 (Двадцать) млн. рублей (без учета НДС); – Приобретаются расходные материалы для оргтехники на сумму не более 20 (Двадцать) млн. рублей (без учета НДС); – Приобретаются товары с указанием требований в отношении конкретных товарных знаков, знаков обслуживания, фирменных наименований, патентов, полезных моделей, промышленных образцов, на сумму не более 20 (Двадцать) млн. рублей (без учета НДС), при условии наличия обоснования невозможности и/или нецелесообразности применения для	20.1.3. Закупка в электронном магазине с участием СМиСП может проводиться если предмет такой закупки включен в утвержденный и размещенный в ЕИС перечень товаров, работ, услуг, закупки которых Заказчик обязан осуществлять у СМиСП и соблюдено одно из следующих условий: – Начальная (максимальная) цена договора не превышает 300 000,00 (Триста тысяч) рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>), при этом предмет закупки может быть любым; – Приобретаются канцелярские/ хозяйственные/ сантехнические товары и изделия на сумму не более 20 (Двадцать) млн. рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>); – Приобретаются расходные материалы для оргтехники на сумму не более 20 (Двадцать) млн. рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи без учета НДС</u>); – Приобретаются товары с указанием требований в отношении конкретных товарных знаков, знаков обслуживания,

	закупки таких товаров конкурентных способов закупки; – Сроки проведения конкурентных способов закупки не позволяют удовлетворить потребности Предприятия в товарах, работах, услугах на сумму не более 20 (Двадцать) млн. рублей (без учета НДС), при условии, что возникновение таких потребностей объективно невозможно было спрогнозировать заранее.	фирменных наименований, патентов, полезных моделей, промышленных образцов, на сумму не более 20 (Двадцать) млн. рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи</u>), при условии наличия обоснования невозможности и/или нецелесообразности применения для закупки таких товаров конкурентных способов закупки; – Сроки проведения конкурентных способов закупки не позволяют удовлетворить потребности Предприятия в товарах, работах, услугах на сумму не более 20 (Двадцать) млн. рублей (<u>включая все расходы, в том числе налоги, сборы и другие обязательные платежи</u>без учета НДС), при условии, что возникновение таких потребностей объективно невозможно было спрогнозировать заранее.
--	---	---